

A large offshore oil platform is illuminated at night, with a prominent flare stack emitting a bright orange glow. The platform is connected to another smaller structure by a long walkway. The sky is dark with some clouds, and the sea is visible in the background.

Résultats du 2^e trimestre et du 1^{er} semestre 2011



Présentation investisseurs

28 juillet 2011

Information

- **Les données semestrielles au 30 juin 2010 et 30 juin 2011 ont fait l'objet d'un examen limité des commissaires aux comptes.**
- **Les comptes annuels au 31 décembre 2010 ont fait l'objet d'un audit.**
- **Les données trimestrielles ne font l'objet ni d'examen limité, ni d'audit des commissaires aux comptes.**

- 1. Environnement de marché et faits marquants du 1^{er} semestre**
- 2. Résultats financiers**
- 3. Activité par marché**
- 4. Stratégie et perspectives**



1. Environnement de marché et faits marquants

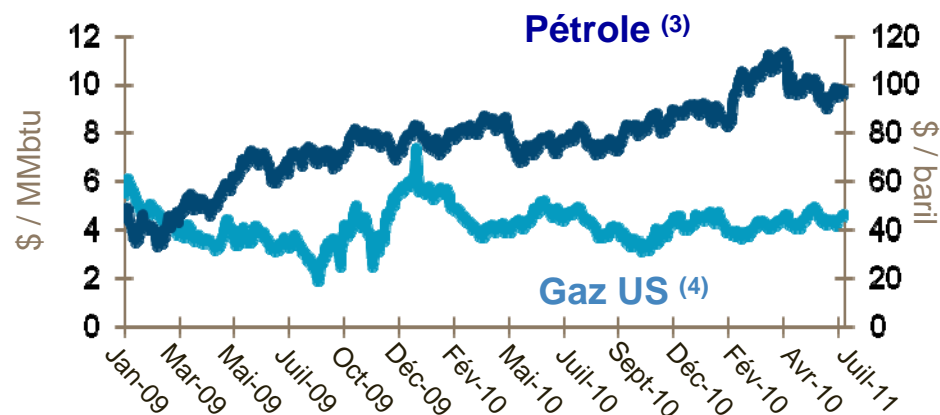


Principaux indicateurs de marché

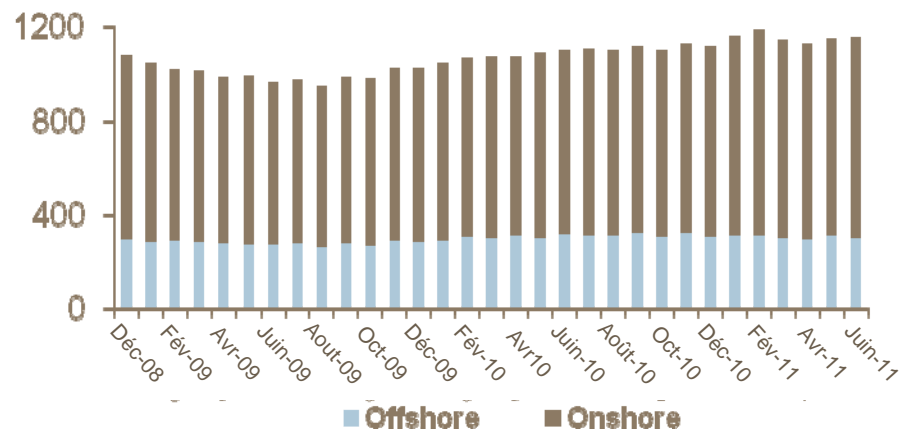
	T2 11 (moyenne)	Variation sur 1 an
Prix du pétrole US\$/baril (WTI)	102,2	+19 %
Prix du Gaz US\$/MMbtu (HH)	4,3	+1 %
Prix de la ferraille (E 40 €/t)	320	+7 %
Prix du minerai de fer - Contrat FOB Brésil (\$/t)	169	+55 %
	2010	2011e
Demande de pétrole (1) (Mdb/j)	88,0	89,3
Dépenses mondiales d'E&P (2)	458 Md\$	529 Md\$ +16 %

Sources : (1) IEA, (2) Barclays Capital, (3) WTI, (4) Henry Hub

Prix du pétrole en hausse Prix du gaz naturel encore bas

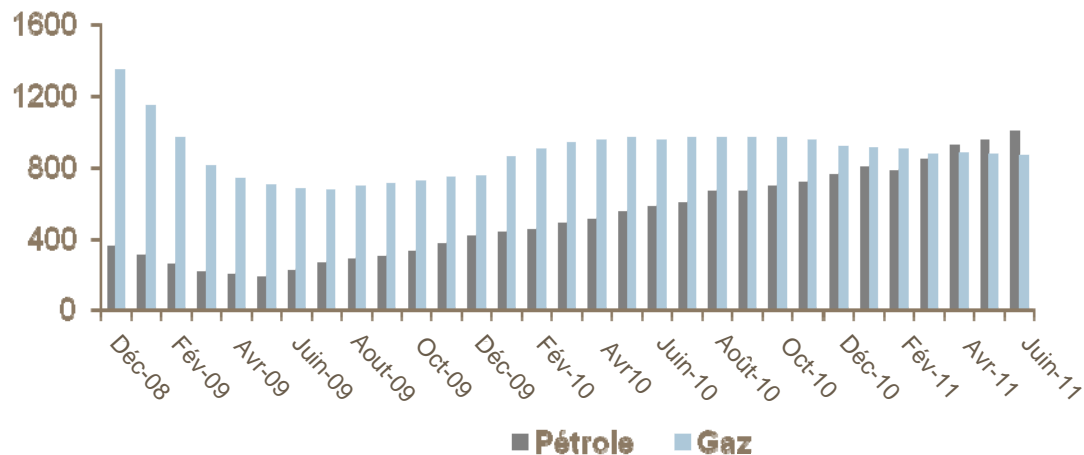
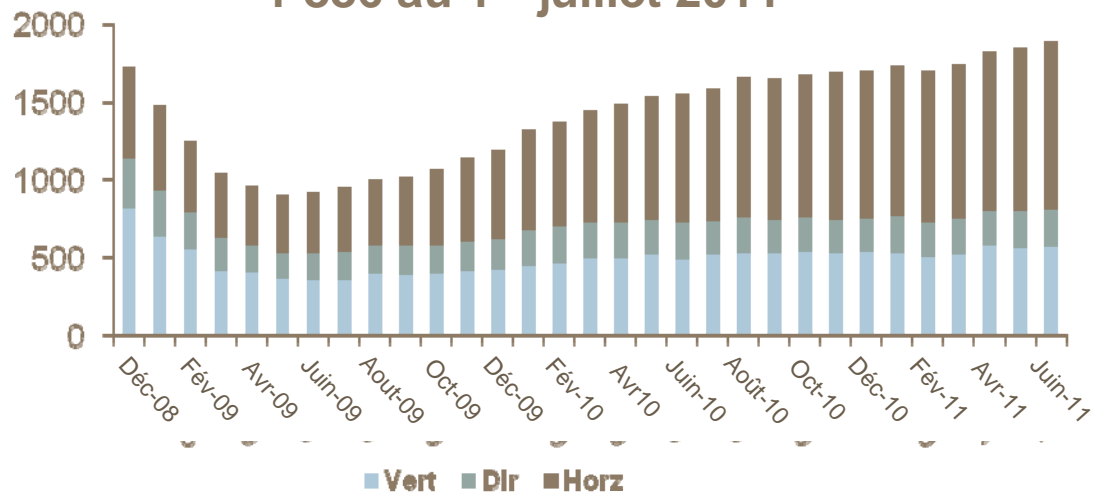


Forages internationaux à un niveau élevé



Principaux indicateurs de marché aux États-Unis

Nb de forages en activité aux États-Unis⁽¹⁾ :
1 886 au 1^{er} juillet 2011



- **+11 % par rapport au 01/01/2011**
Horizontaux :
+13 % à 1 073
Déviés : +15 % à 243
Verticaux : +6 % à 570
- **65% de l'activité de forage concerne les bassins schisteux**
- **Forage de pétrole : +32 % à 1 006**
Forage de gaz : -5 % à 874 (divers 6)

Source : (1) Baker Hughes

Faits marquants du T2 et du S1 2011

- L'activité au T2 est meilleure qu'au T1
- La production expédiée au S1 2011 est globalement en ligne avec le S2 1010
- Forte croissance du chiffre d'affaires aux États-Unis, au Brésil, en Asie et au Moyen-Orient
- Toutes les usines opèrent à des taux d'utilisation élevés
- Hausses de prix mises en œuvre avec une prise d'effet progressive
- Contexte marqué par la volatilité et le prix élevé des matières premières et par l'appréciation de l'euro

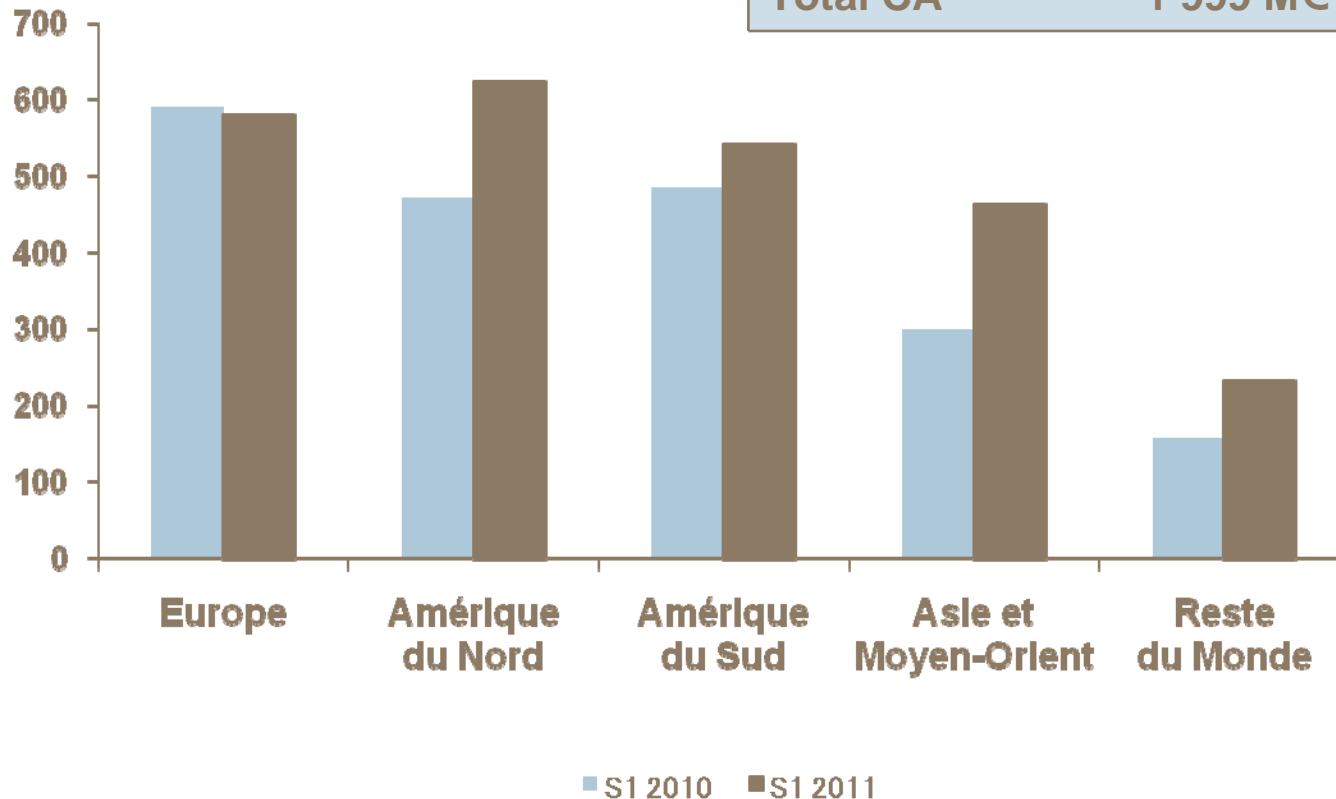
Avancement de nos projets stratégiques

- **France :**
 - ✓ Démarrage réussi des nouvelles capacités de Valinox Nucléaire
- **Brésil :**
 - ✓ Certifications en cours de VSB
 - ✓ Premières commandes enregistrées pour livraison au T4 2011
- **États-Unis :**
 - ✓ Construction dans les délais prévus de la nouvelle tuberie pour un démarrage mi-2012
- **Chine :**
 - ✓ Acquisition de 19,5 % de Tianda Oil Pipe
- **Arabie Saoudite:**
 - ✓ Project d'acquisition de Zamil Pipes
 - ✓ Nouvelle unité de filetage en cours de construction

Forte croissance du chiffre d'affaires aux États-Unis, au Brésil, en Asie et au Moyen-Orient

En millions d'euros

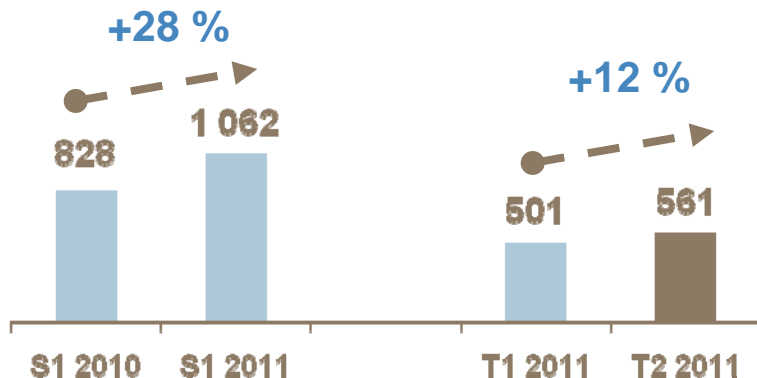
	S1 2010	S1 2011	
Total U.E.	29 %	24 %	
Total Hors U.E.	71 %	76 %	
Total CA	1 999 M€	2 438 M€	+22 %



Chiffres-clés

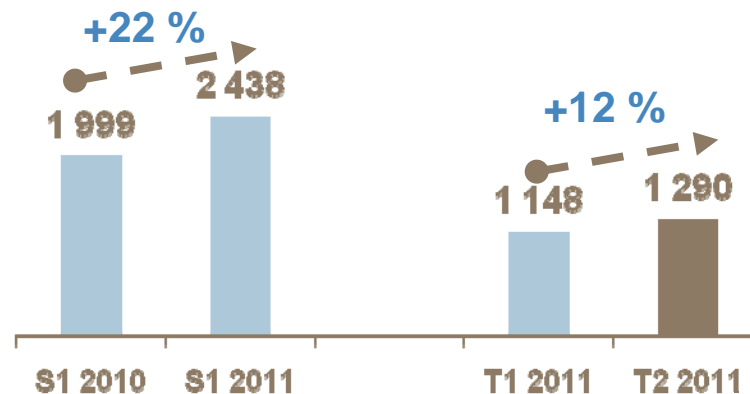
Production expédiée :

En milliers de tonnes

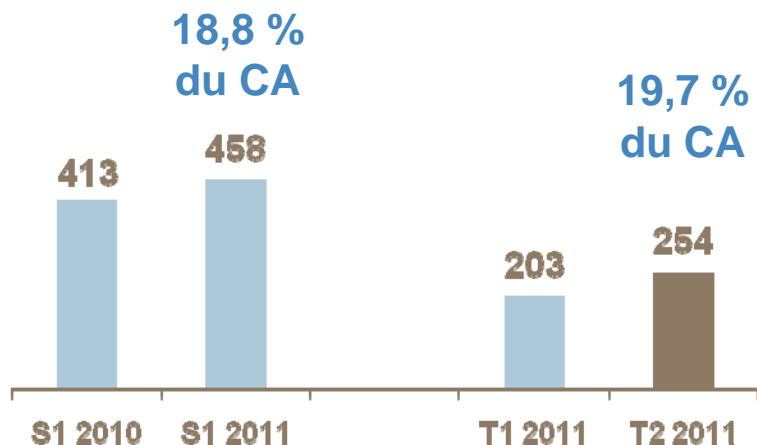


Chiffre d'affaires :

En millions d'euros

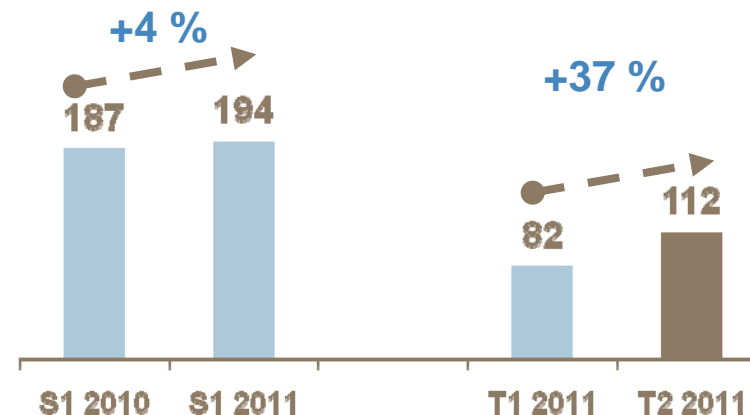


RBE (en millions d'euros)



Résultat net part du Groupe :

En millions d'euros



2. Résultats financiers



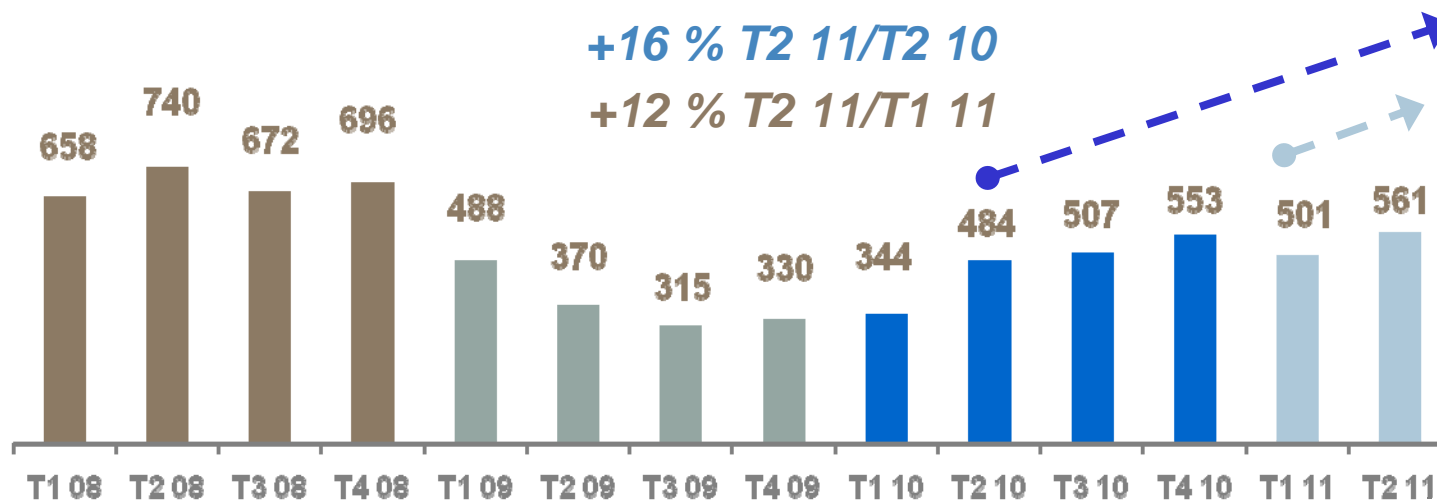
Chiffres-clés

	T2 2011	T1 2011	S1 2011	S1 2010
Production expédiée (en milliers de tonnes)	561	501	1 062	828
<i>% variation</i>	+12 %		+28 %	
Chiffre d'affaires	1 290 M€	1 148 M€	2 438 M€	1 999 M€
<i>% variation</i>	+12 %		+22 %	
RBE (en % du CA)	254 M€ 19,7 %	203 M€ 17,7 %	458 M€ 18,8 %	413 M€ 20,6 %
Résultat net part du Groupe	112 M€	82 M€	194 M€	187 M€
Trésorerie générée par l'activité	134 M€	-167 M€	-33 M€	138 M€

Production expédiée et chiffre d'affaires

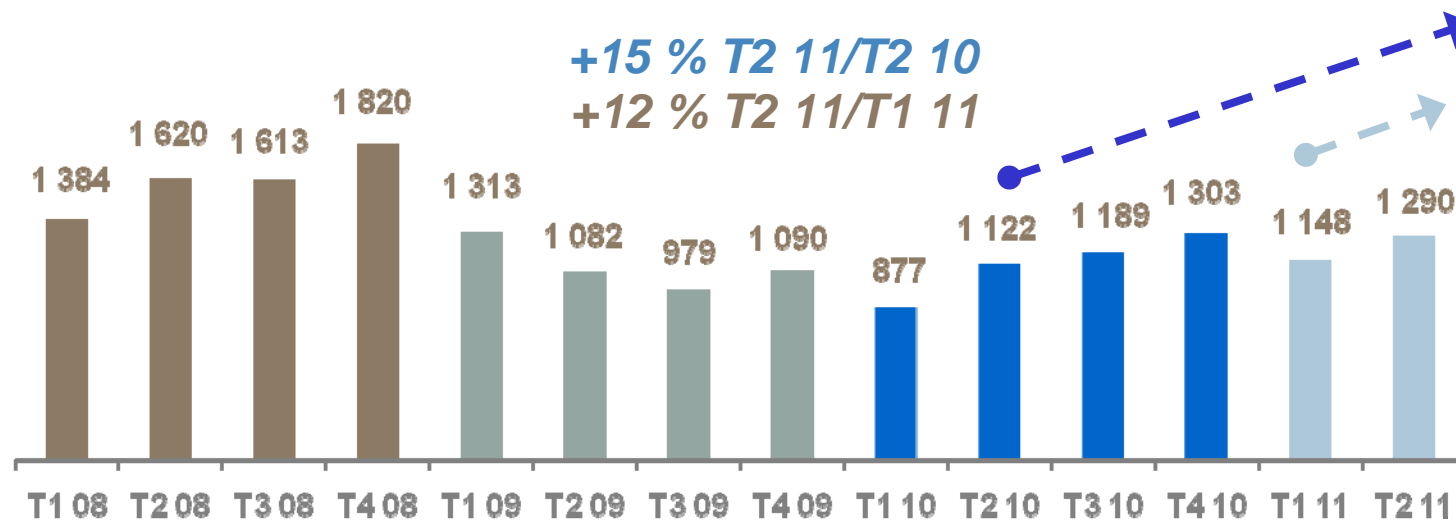
Production expédiée

En milliers de tonnes



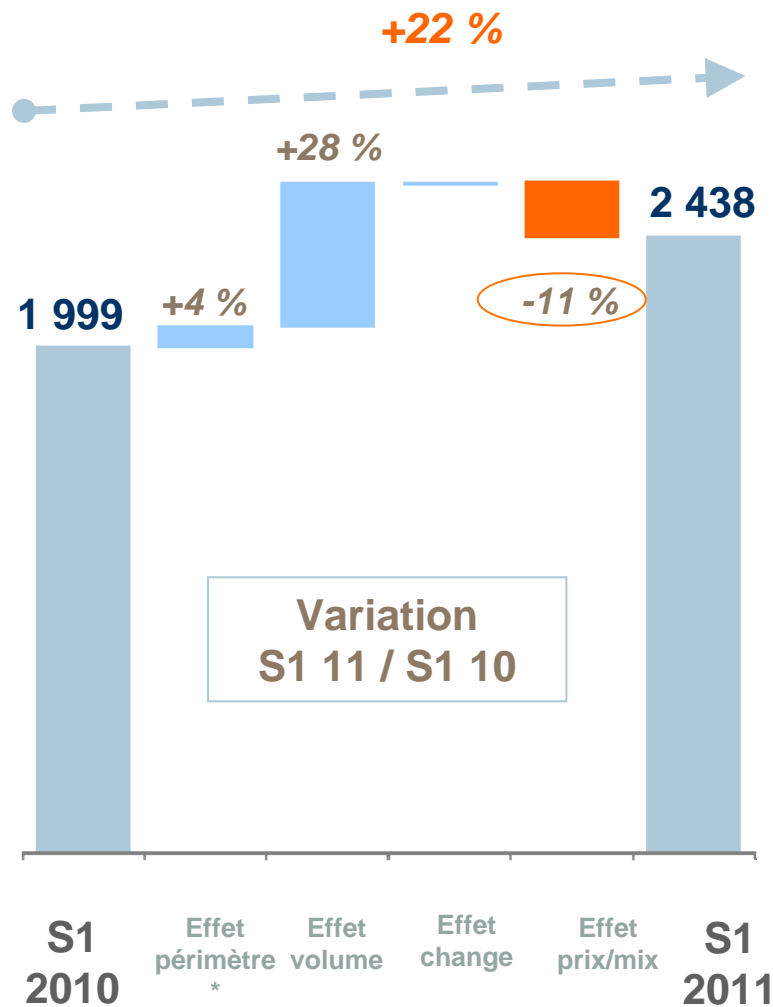
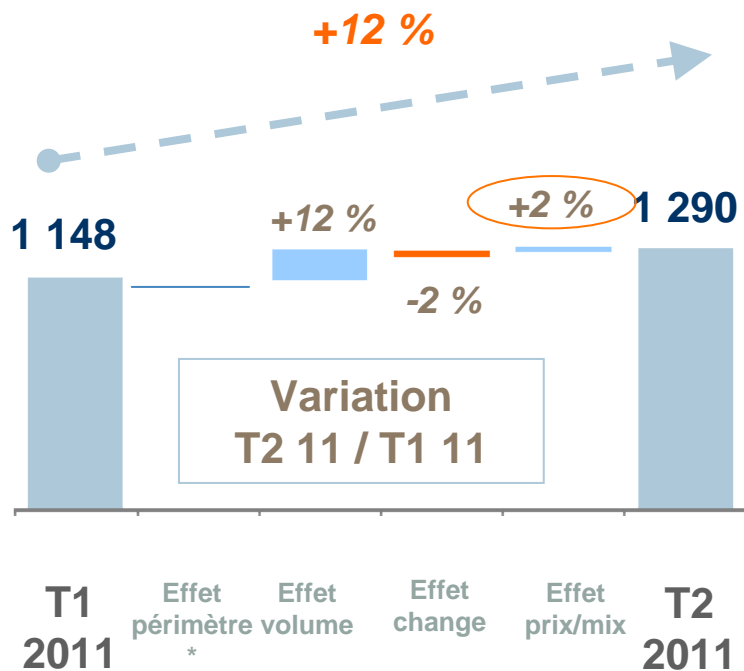
Chiffre d'affaires

En millions d'euros



Évolution positive du volume au T2 2011 avec effet prix / mix modeste

Chiffre d'affaires
en millions d'euros



* Effet périmètre = Serimax (aucun effet périmètre entre T1 et T2 2011)

Résultat brut d'exploitation

En millions d'euros

	T2 2011	T1 2011	Variation	T2 2010	Variation
Production expédiée (en milliers de tonnes)	561	501	+12,0 %	484	+15,9 %
Chiffre d'affaires	1 290,1	1 147,8	+12,4 %	1 121,8	+15,0 %
Coûts industriels des produits vendus ⁽¹⁾	-882,3	-794,5	+11,1 %	-720,4	+22,5 %
En % du CA	-68,4 %	-69,2 %		-64,2 %	
Frais administratifs, commerciaux et de recherche ⁽¹⁾	-142,6 ⁽²⁾	-145,9 ⁽²⁾	-2,3 %	-127,0	+12,3 %
En % du CA	-11,1 %	-12,7 %		-11,3 %	
Autres produits et charges (net)	-10,9	-4,0		-10,0	
RBE	254,3	203,4	+25,0 %	264,4	-3,8 %
En % du CA	19,7 %	17,7 %		23,6 %	

(1) Avant amortissement (2) Périmètre élargi : Serimax, VSB

Résultat net

En millions d'euros

	T2 2011	T1 2011	Variation	T2 2010	Variation
RBE	254,3	203,4	+25 %	264,4	-3,8 %
Amortissements industriels	-47,3	-53,6		-43,4	
Autres (autres amortissements, dépréciation d'actifs et restructuration)	-17,5	-7,9		-12,6	
Résultat d'exploitation	189,5	141,9	+33,5 %	208,4	-9,1 %
Résultat financier	-17,7	-6,7		-3,7	
Impôt sur les bénéfices	-45,3	-44,1		-72,0	
Sociétés mises en équivalence	-0,2	1,6		3,4	
Résultat net total	126,3	92,7	+36,2 %	136,1	-7,2 %
Intérêts minoritaires	-14,2	-10,8		-10,2	
Résultat net part du Groupe	112,1	81,9	+36,9 %	125,9	-11,0 %

Flux de trésorerie

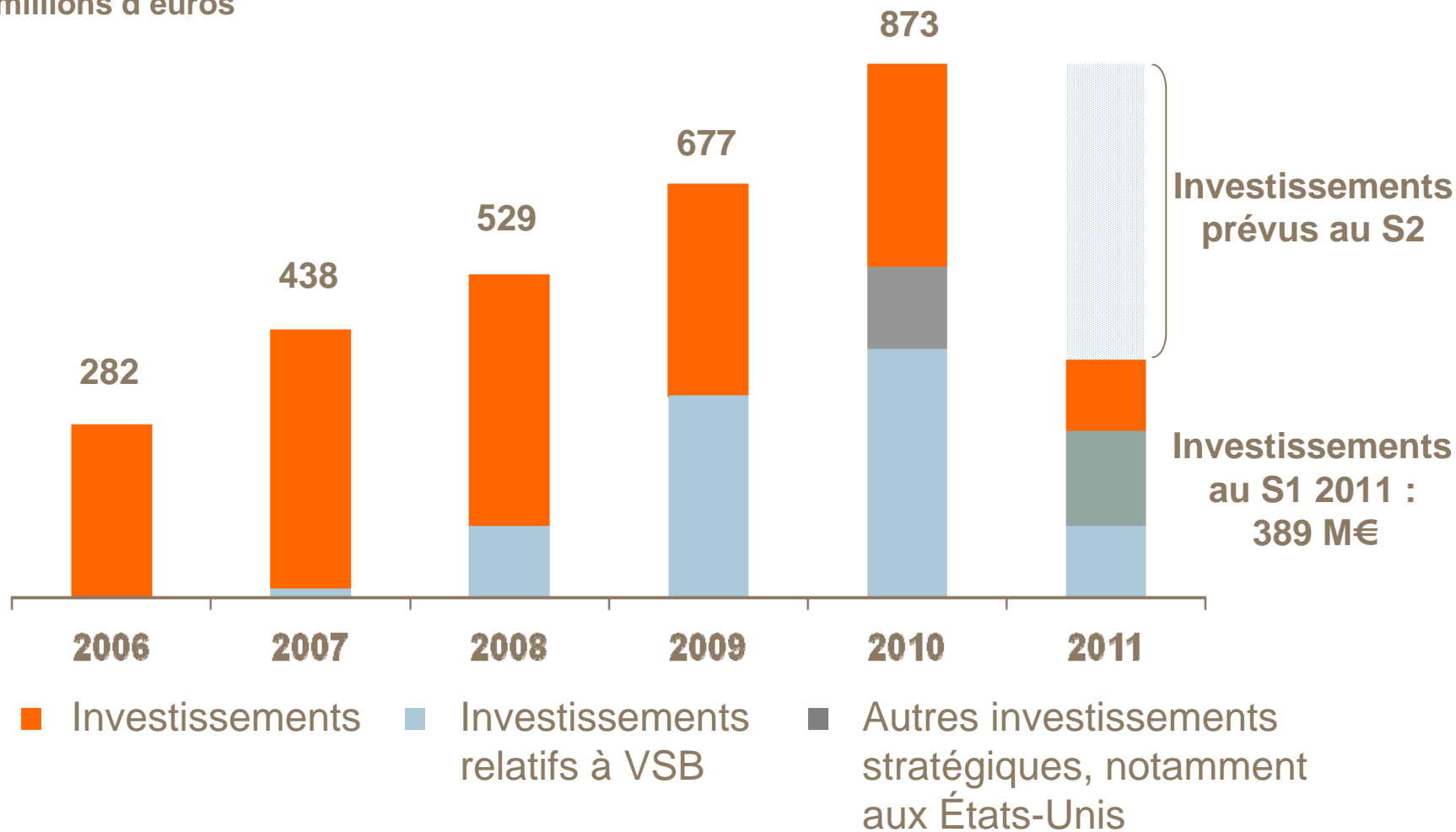
En millions d'euros

	T2 2011	T1 2011	T2 2010
Capacité d'autofinancement	192,7	73,7	239,3
Variation du BFR brut *	-59,2	-240,2	-184,4
Trésorerie générée par l'activité	133,5	-166,5	54,9
Investissements industriels bruts	-193,9	-194,7	-166,7
Investissements financiers	-75,3	0,0	-144,9
Dividendes payés	-10,7	-7,1	-79,3
Cession d'actifs et autres éléments	-8,7	24,7	-33,1
Variation de l'endettement net *	-155,1	-343,6	-369,1

* [+ baisse / - hausse]

Investissements industriels

En millions d'euros



Autres éléments financiers

Au 30 juin 2011 :

- **Endettement net de 879 millions d'euros**
 - ✓ Ratio d'endettement de 18,5 %
- **Liquidité**
 - ✓ 38 % des 1 446 millions d'euros de crédits bancaires et autres emprunts ont une échéance de plus d'un an
 - ✓ Lignes de crédit non tirées de 1,3 milliard d'euros, dont une ligne de crédit renouvelable de 1 milliard d'euros (échéance fév. 2016)

7 juillet 2011:

- **Paiement du dividende 2010 de 1,30 euro par action**
 - ✓ 1 140 338 actions nouvelles
 - ✓ Paiement en numéraire de 67,6 millions d'euros

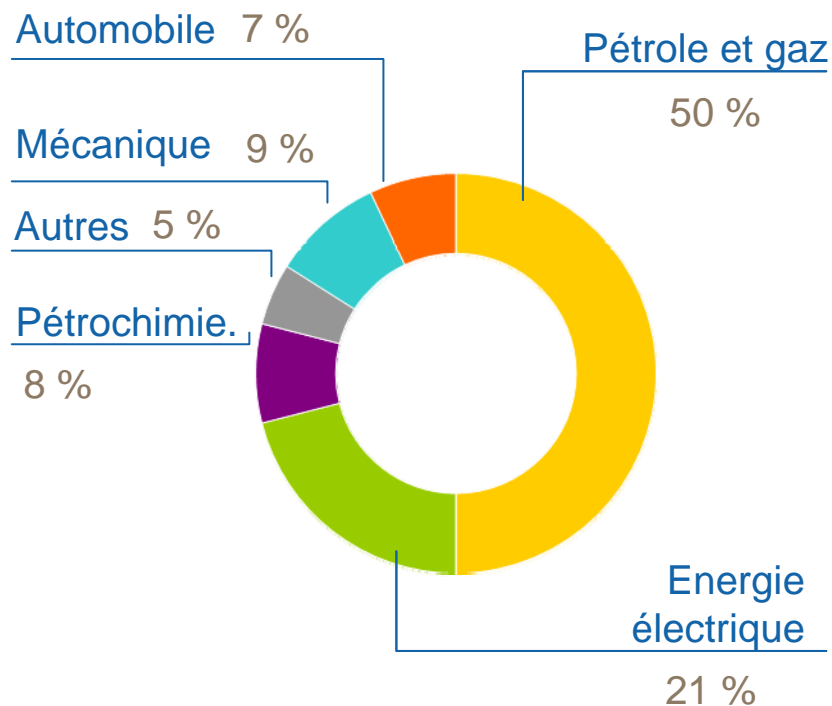
3. Activité par marché



Chiffre d'affaires par marché

S1 2010

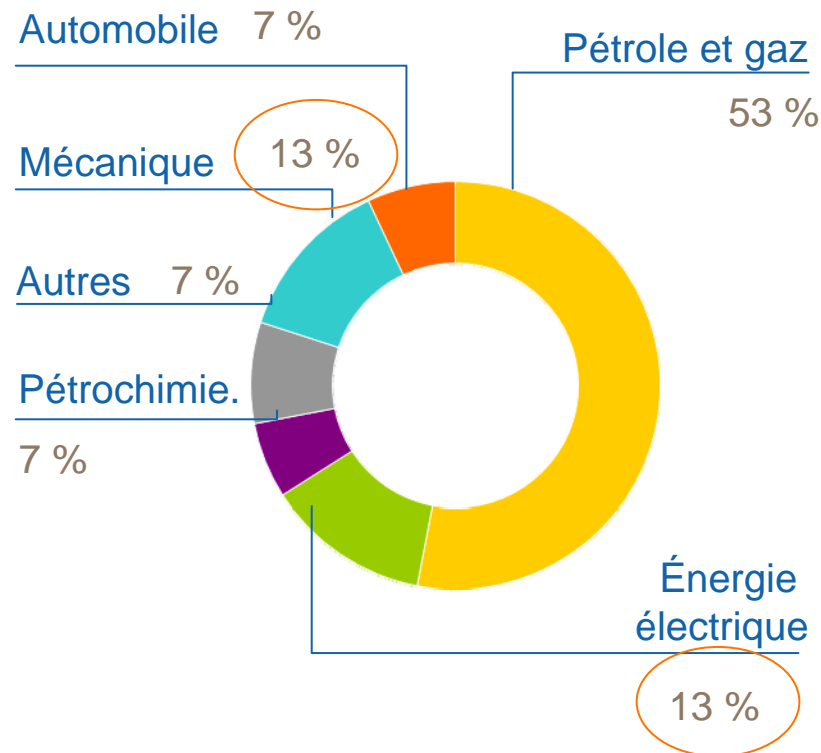
Chiffre d'affaires = 1 999 M€



Total Energie *: 79 % du CA

S1 2011

Chiffre d'affaires = 2 438 M€



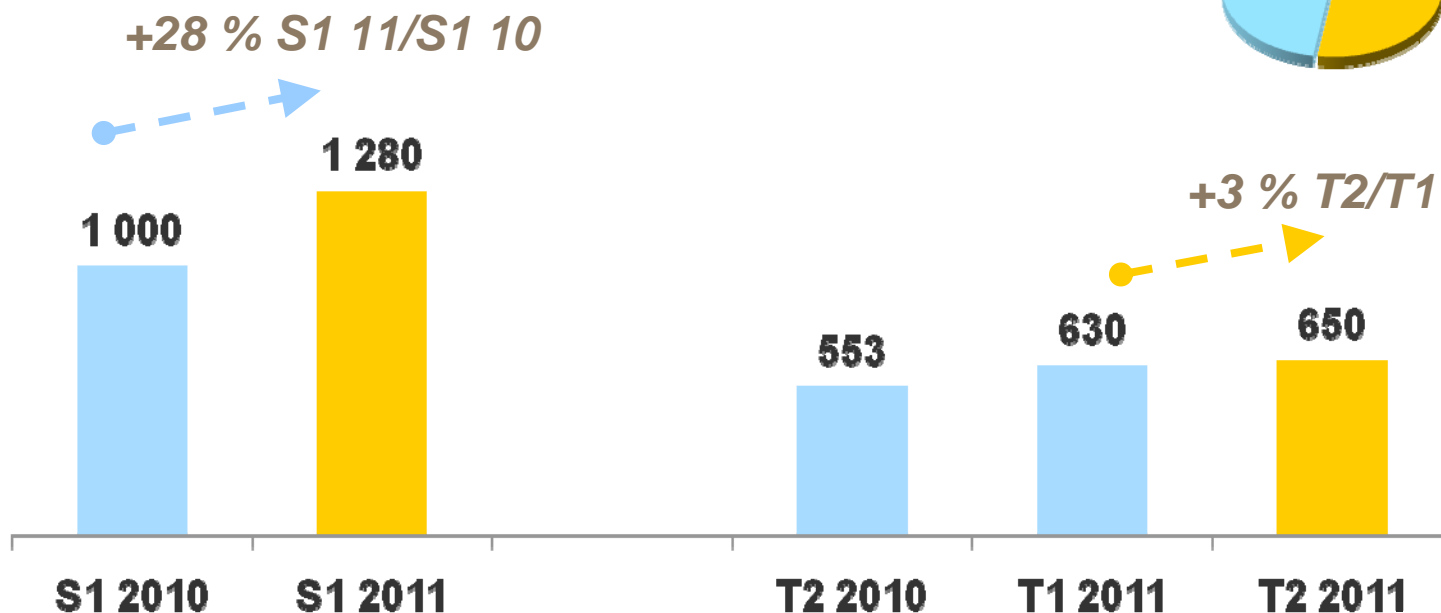
Total Energie*: 73 % du CA

* Total Energie = Pétrole et gaz+ Energie électrique+ Pétrochimie

Pétrole et gaz

Chiffre d'affaires
En millions d'euros

% du CA total S1 2011



Le chiffre d'affaires de Serimax intégré à partir du S2 2010

Pétrole et gaz

- **États-Unis**

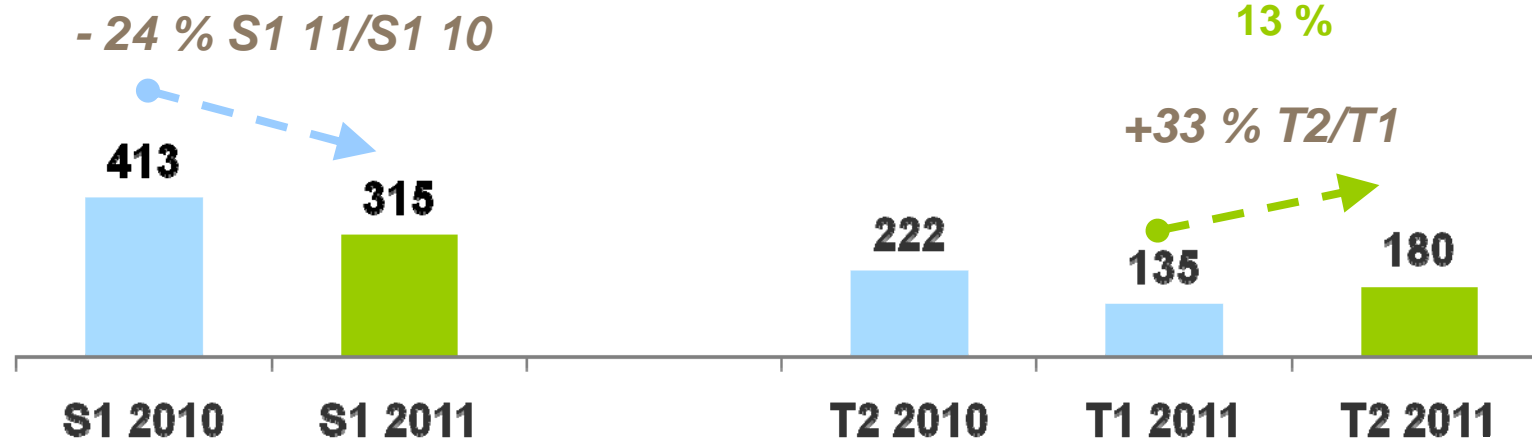
- ✓ Progression du chiffre d'affaires au T2 tirée par un niveau élevé de l'activité de forage dans les bassins schisteux
- ✓ Succès de la commercialisation de la connexion VAM SG "gaz de schiste" et de l'offre regroupant tubes et joints VAM
- ✓ Mise en œuvre de hausses de prix modérées pour commencer à compenser l'augmentation du coût des matières premières
- ✓ Le cours élevé du pétrole devrait continuer à soutenir l'activité de forage dans les nouveaux gisements de schiste (cf. : Utica, Ohio)

- **Reste du monde**

- ✓ Bon niveau de chiffre d'affaires en Europe, au Moyen Orient et en Afrique de l'Ouest ; le volume d'appels d'offres internationaux reste soutenu
- ✓ Chiffre d'affaires plus faible que prévu au Brésil en raison du report de livraisons de tubes pour conduites sous-marines au second semestre
- ✓ Progression des volumes attendue au S2 avec une augmentation des livraisons de conduites sous-marines au Brésil et en Afrique de l'Ouest

Energie électrique

Chiffre d'affaires
En millions d'euros

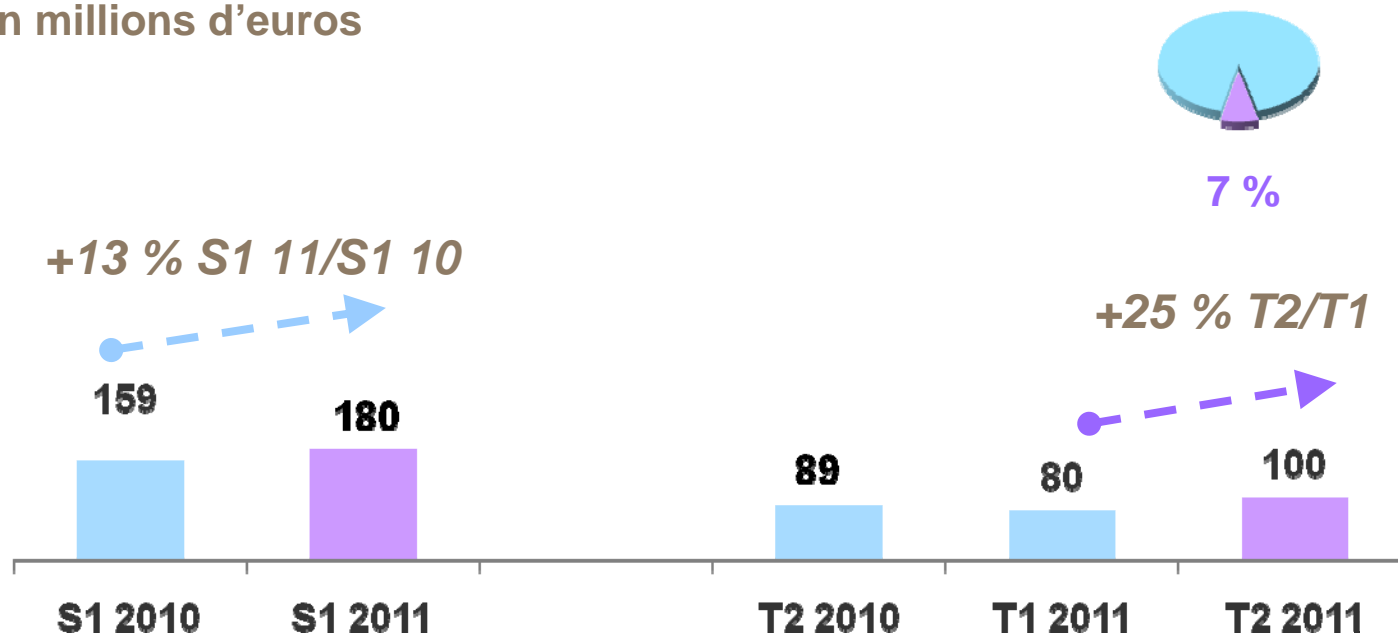


- Les ventes destinées aux centrales électriques au charbon ont progressé au T2 en raison d'un meilleur effet mix
- La concurrence locale sur les principaux marchés maintient la pression sur les prix et les volumes
- Les ventes destinées aux centrales nucléaires ont fortement augmenté au T2 et poursuivront leur progression au S2 avec le démarrage de la nouvelle unité en France

Pétrochimie

Chiffre d'affaires
En millions d'euros

% du CA total S1 2011



- Marché dynamique aux États-Unis, en Asie et au Moyen-Orient avec de grands projets de raffinage et de traitement du gaz
- Les ventes incluent un projet de drainage par gravité destiné aux sables bitumineux canadiens et une unité de compression de gaz à Abu Dhabi
- Forte croissance des volumes et du chiffre d'affaires attendue au S2

Hors Energie

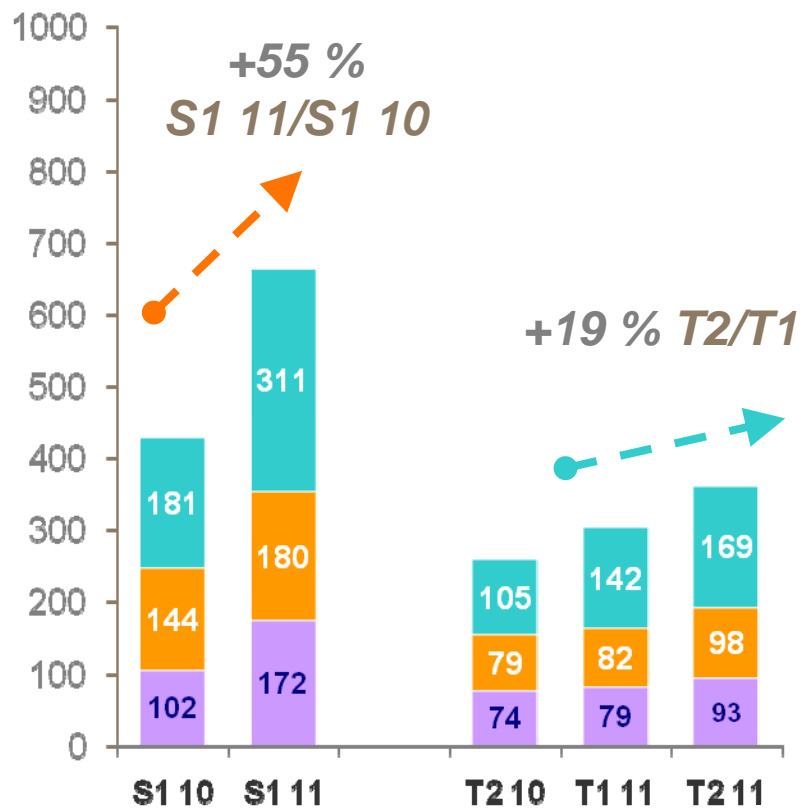
Chiffre d'affaires

En millions d'euros

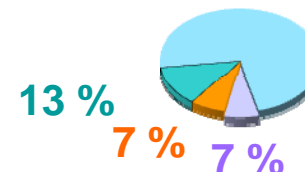
Mécanique

Automobile

Construction & autres



% du CA total S1 2011



- Forte croissance dans tous les segments industriels, notamment au Brésil (automobile) et en Allemagne (mécanique)
- Hausse des livraisons aux distributeurs européens et nord américains
- La croissance au S2 sera tirée par le dynamisme des exportations allemandes

4. Stratégie et perspectives



Priorité aux projets stratégiques

- **Brésil : VSB**
- **États-Unis : nouvelle tuberie**
- **Chine :**
 - ✓ Pour les centrales électriques au charbon – Changzhou
 - ✓ Pour les centrales nucléaires – Nansha
 - ✓ Pour le pétrole et gaz – participation de 19,5 % dans Tianda Oil Pipe
- **Arabie Saoudite:**
 - ✓ Acquisition de Zamil Pipes
 - ✓ Construction d'une nouvelle unité de filetage

VSB Montée en puissance en 2011

- Finalisation du circuit complet de production de tubes en avril 2011
- Démarrage de l'unité de finition en juin 2011
- Les prochaines étapes concernent principalement la mise en service de l'aciérie
- Accroissement de la capacité en amont (charbon et minerai de fer) pour alimenter VSB
- Premières livraisons au Q4 2011
- Montée en puissance progressive de la capacité d'ici mi-2012
- Production destinée aux marchés OCTG internationaux



Nouvelle tuberie de petits diamètres dans l'Ohio

- Les gisements de schiste représentent deux tiers des activités de forage
- Les techniques de forage horizontal génèrent une demande de tubes de petits diamètres
- Nos usines américaines opèrent à pleine capacité
- la croissance des ventes est soutenue par des importations en provenance de nos usines européennes
- Démarrage dans les délais prévus au S1 2012



Avancement de nos projets en Chine



- Acquisition d'une participation de 19,5 % dans **Tianda Oil Pipe**

- ✓ Développer des opportunités commerciales pour servir la demande locale en tubes **OCTG premium**



- **Changzhou**

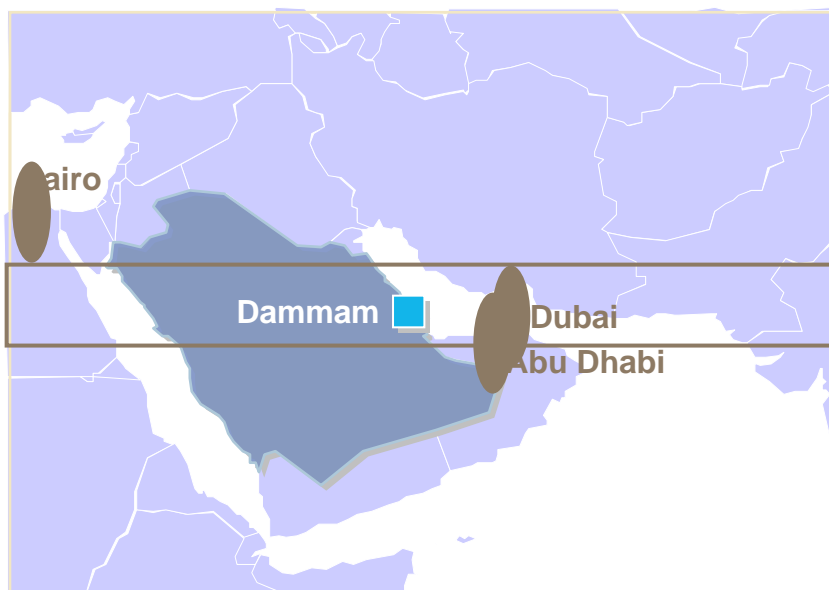
- ✓ Nouvelle forge pour produire 60 000 tonnes de tubes sans soudure de grand diamètre pour **l'Énergie électrique**



- **Nansha**

- ✓ Nouvelle installation pour produire des tubes pour générateurs de vapeur destinés aux **centrales nucléaires**
- ✓ Cérémonie de la première pierre : 26 mai 2011

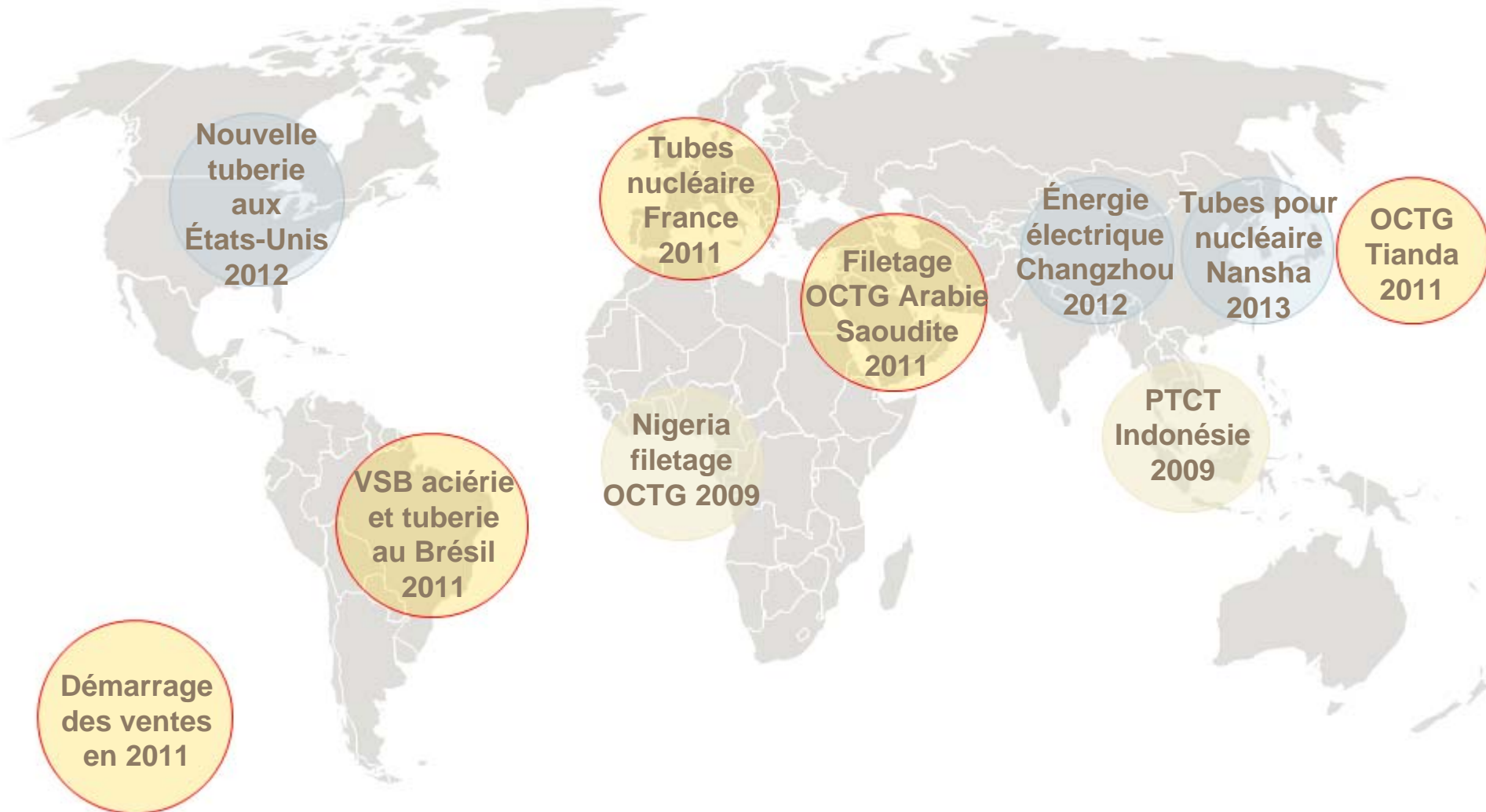
Une offre locale en Arabie Saoudite



- Une présence industrielle locale pour accompagner la croissance prévue de Saudi Aramco
- Acquisition de Zamil Pipes - *closing prévu au T3 2011*
- Traitement thermique et capacités de filetage jusqu'à 100k tonnes
- Construction d'une nouvelle unité de filetage premium à Damman - mise en service prévue au S2 2011



Stratégie globale : investir dans les régions en forte croissance



Perspectives

- Un environnement qui reste favorable dans la plupart des marchés
 - Dans une année de transition, avec des projets importants en cours, nous anticipons pour S2 2011 :
 - + Augmentation des volumes
 - + Croissance du chiffre d'affaires, mais à un rythme inférieur aux volumes
 - + Application progressive des augmentations de prix
 - Euro fort
 - Coût des matières premières à des niveaux élevés
 - Augmentation des coûts de démarrage des projets, notamment au Brésil et aux États-Unis
 - Effets saisonniers (maintenance, actionnariat salarié)
- ➔ RBE S2 légèrement supérieur à celui du S1

Annexes

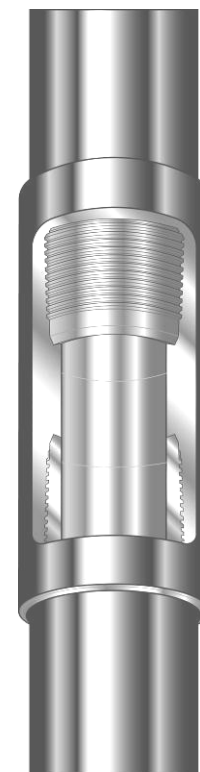
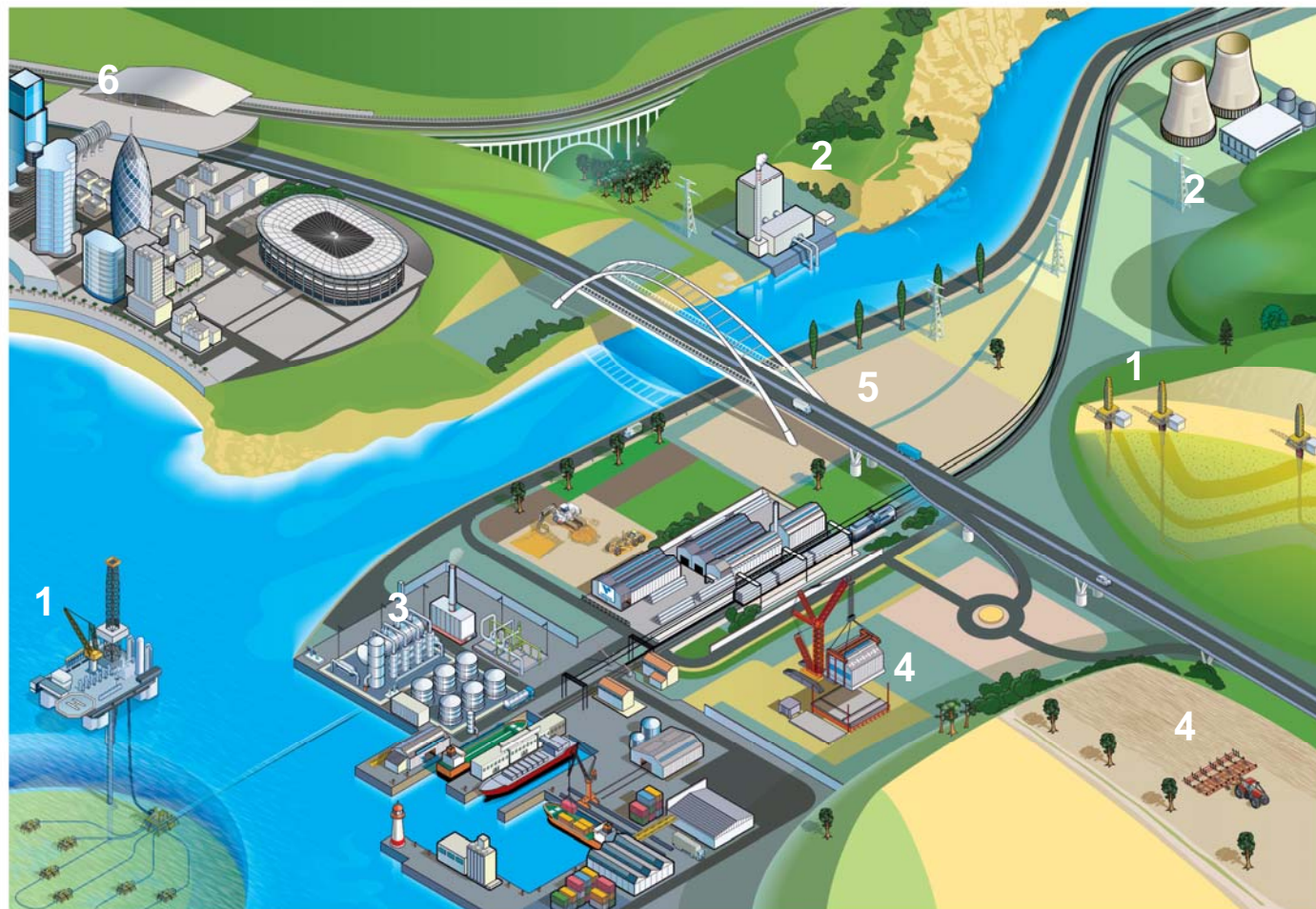


Profil du Groupe

- **Leader mondial des solutions tubulaires premium destinées principalement aux marchés de l'énergie, ainsi qu'à d'autres applications industrielles**
 - ✓ Pétrole et gaz, Énergie électrique, Pétrochimie > 70 % du chiffre d'affaires
- **Avec plus de 20 000 collaborateurs, des unités de production intégrées, une R&D de pointe et une présence dans plus de 20 pays, Vallourec propose à ses clients des solutions globales innovantes adaptées aux enjeux énergétiques du XXI^e siècle**

• Chiffres-clés :	2009	2010
✓ Production expédiée	1 503 Kt	1 888 Kt
✓ Chiffre d'affaires	4 465 M€	4 491 M€
✓ RBE	981 M€	925 M€

Applications dans l'énergie et hors énergie



1. Pétrole et gaz

2. Énergie électrique

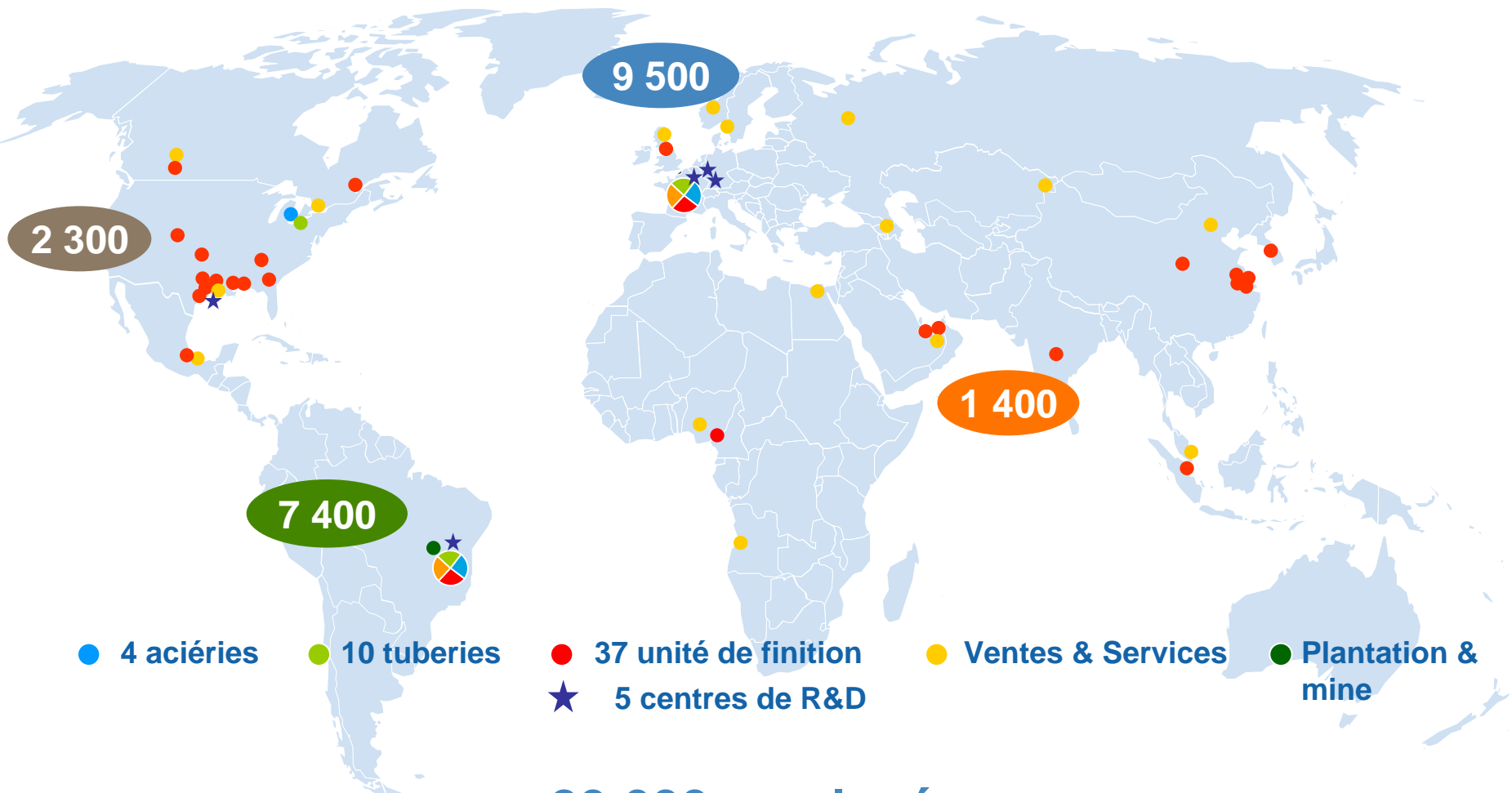
3. Pétrochimie

4. Mécanique

5. Automobile

6. Construction

Un leader mondial



**20 600 employés
+ 50 unités de production**

Effectifs au 31 décembre 2010

A. Actifs-clés du Groupe et opportunités



Une relation étroite avec des clients de premier ordre

Pétrole & gaz



Énergie électrique



Autres



... sur tous les marchés

Innovation produits

VAM 21

Vallourec is proud to present the VAM®21: the new generation of Premium Connection

VAM®21 is the latest generation of YAC premium connection introducing an innovative and revolutionary design. Certified thanks to ISO 15079 CAL-AT compliance within the full pipe body envelope extends the opportunities for your well designs.

VAM®21 main features include:

- Seal protected from rough handling
- Fit for automated rig handling systems
- Reliable running ability
- Superior force resistance
- Reduced drilling wear susceptibility
- Extreme compression resistance (100%)
- Innovative VAM® thread with the VAM® sealant™
- Excellent gas tight sealing under combined loads
- ISO 15079 CAL-AT performance within the full pipe envelope

100% YAC
100% API 8C3 / ISO

VAM

VALLOUREC & MANNESMANN TUBES
WORLD LEADER IN PREMIUM TUBULAR SOLUTIONS

Vallourec Group

VAM® 21
pour les applications les plus complexes (Nouveau marché au Brésil)

THE SINGLE SOLUTION

VAM SG
THE SINGLE SOLUTION FOR SHALE DRILLING

VAM® SG brings VAM® premium sealing performance to a semi-flush connection with extremely high Tension performance and increased Torque capacity, validated to the specific Shale drilling requirements, while remaining highly competitive in North American Shale play economics.

VAM

VALLOUREC & MANNESMANN USA CORPORATION
US Market: www.vam-na.com 713.478.3200 - 281.230.5785

Vallourec Group

VAM® SG
développé spécifiquement pour le forage de schiste (pétrole et gaz)

CLEANWELL DRY
READY TO RUN. 100% DRY.

CLEANWELL DRY is the new dope free solution for VAM® premium connections. A completely dry coating directly applied in the mills on the surface of VAM threads and ready to use on the rig. A successful combination environmentally friendly, safer, cleaner and more efficient.

Improves health, safety and working conditions.
Reduces handling, providing cost savings.
Improves well production and well integrity.
Preserves the environment.

CLEANWELL DRY completes the CLEANWELL® family.

www.vam-services.com

VAM

VALLOUREC & MANNESMANN TUBES
WORLD LEADER IN PREMIUM TUBULAR SOLUTIONS

Vallourec Group

Cleanwell Dry®
Famille de lubrifiants sans graisse (*dope-free*) pour les environnements offshore, arctiques et désertiques

Innovation process

- **Tuberie pilote**

(Riesa, Allemagne)

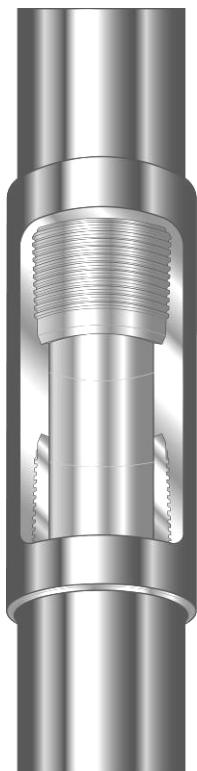
- ✓ Inauguration – Décembre 2010
- ✓ Capacité unique à simuler et examiner toutes les étapes critiques de la production de tubes sans perturber la production
- ✓ Rôle d'accélérateur pour le développement de nuances d'acier premium

- **« Premium Forged Pipes »**

- ✓ Procédé exclusif pour produire des tubes de grande épaisseur et de grand diamètre



Nos produits pour le pétrole et gaz



- **Oil Country Tubular Goods (OCTG)**
 - ✓ *Cuvelage (casing) – tubes pour consolider le puits*
 - ✓ *Tubage (tubing) – tube pour acheminer les fluides*
- **Connexions VAM® Premium**
 - ✓ *Joints pour connexions étanches*
- **Drill Pipes**
- **Line pipes**
- **Risers & Flowlines**



Connections premium

Premium Casing

Premium Tubing

Premium Casing

Accessoires

Des solutions adaptées pour chaque défi environnemental

Shale Gas



VAM® SG

Deep Water



VAM® Riser



Deep Well



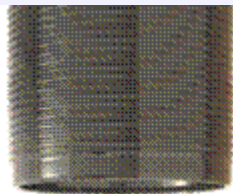
VAM® 21
Expandable

HPHT



VAM® 21
125SS

Arctic



LT Grades
CleanWell

Extended Reach



Hydroclean
VAM® Express
VAM® HTF

Sour Gas



SS CRA
Grades

Heavy Oil



VAM® SW

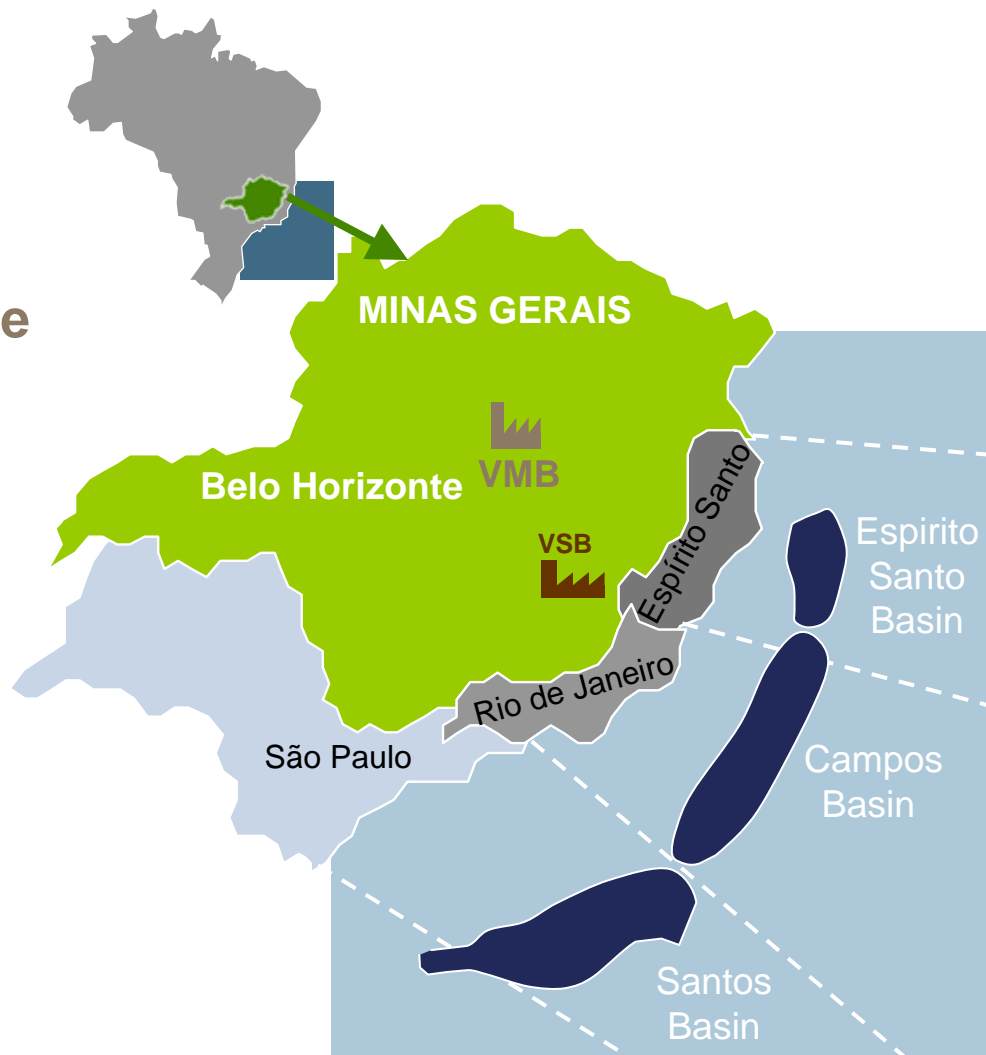
Salt Dome



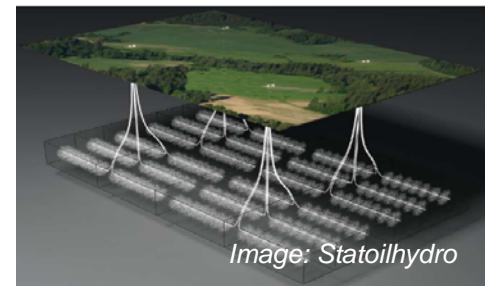
HC Grades
VAM® Must

Idéalement situé pour servir le marché brésilien

- Partenariat long terme avec Petrobras (depuis 1954)
- Production locale totalement intégrée
- Une offre de produits complète
 - ✓ OCTG Premium
 - ✓ Connexions VAM®
 - ✓ Drill pipe
 - ✓ Risers et flowlines
- Une équipe dédiée au pre-salt
- Extension du centre de R&D
- 6 bases de logistique et de services



Idéalement situé pour servir le marché américain



Bassins schisteux de pétrole et gaz



● Sites Vallourec

- Des relations à long terme avec les distributeurs, les sociétés pétrolières indépendantes et les majors
- Une forte réputation des produits et services VAM®

L'importance des technologies de forage non conventionnels

- Des sauts technologiques permettent l'exploitation industrielle des réserves non-conventionnelles

Différences entre le forage classique (vertical) et le forage non-conventionnel (horizontal)

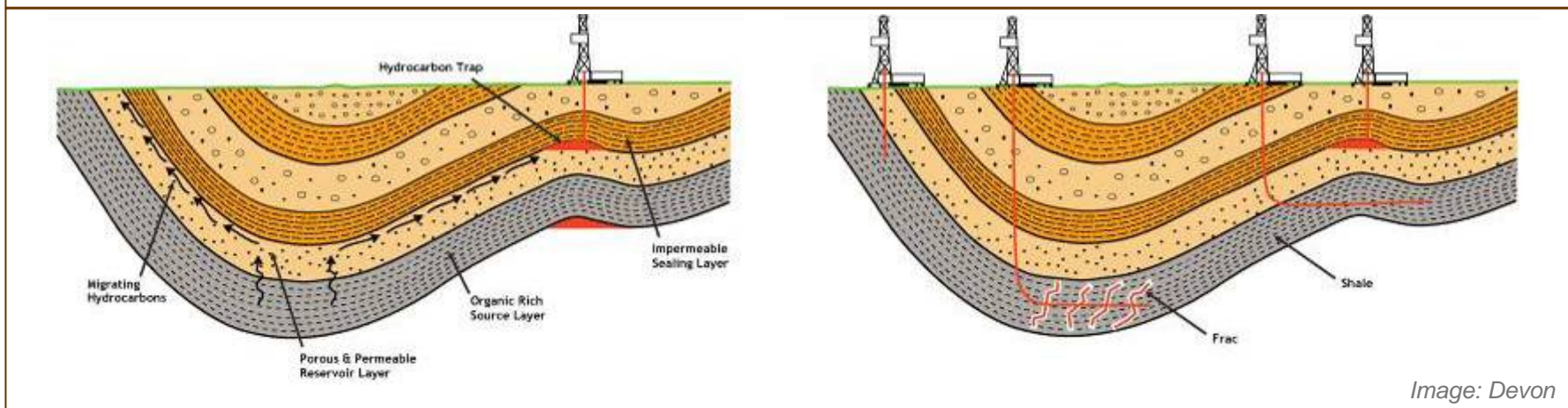


Image: Devon

Type de puits	Profondeur	% sans soudure (1)	% Connexions premium (1)	Tonnes d'OCTG par puits (1)	% Small OD < 7" (1)
Horizontal (non conventionnel)	13 000	60 %	30 %	190	65 %
Vertical (Conventionnel)	3 000	35 %	< 5 %	45	25 %

Exigences croissantes pour les OCTG premium

VAM Global Solutions

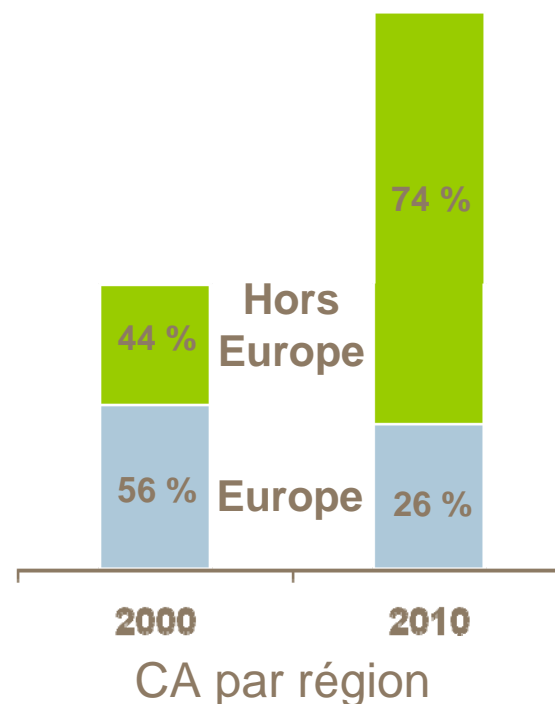
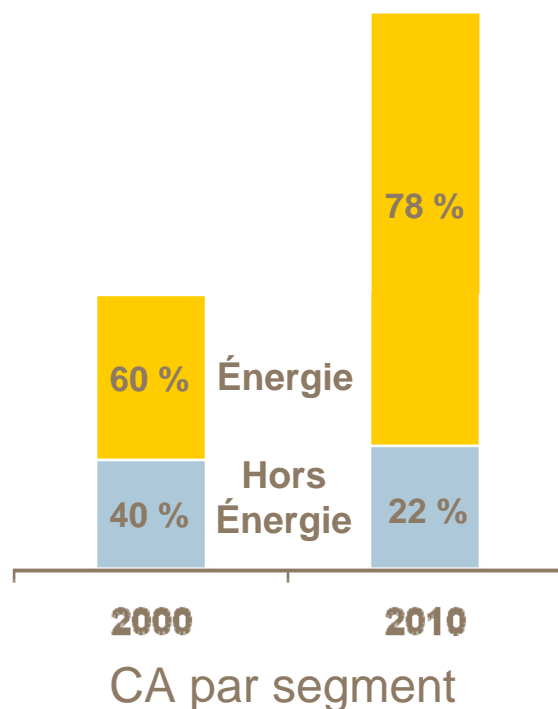


B. Données financière du Groupe



Modification en profondeur du Groupe depuis 10 ans

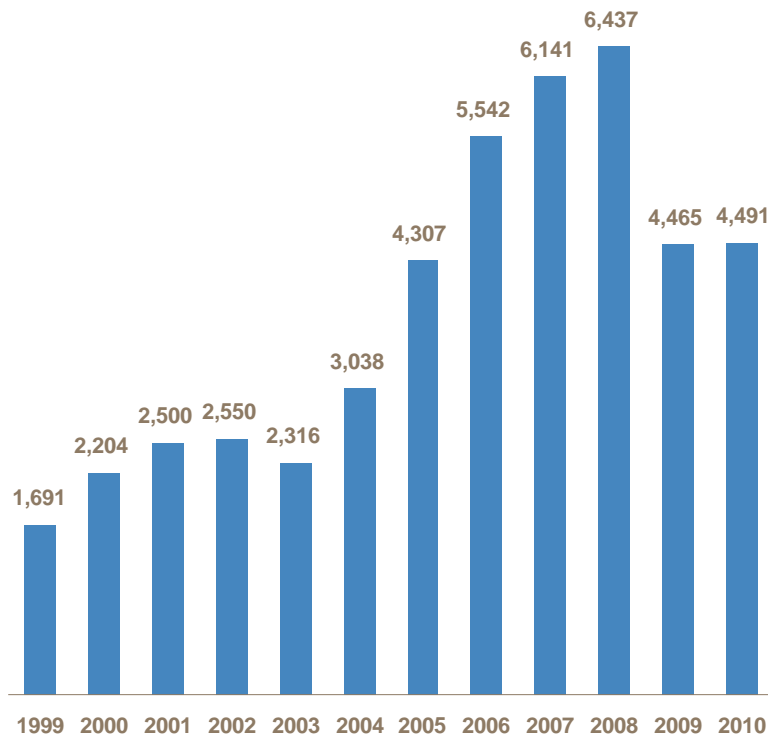
<i>En millions d'euros</i>	2000	2010
Chiffre d'affaires	2 204	4 491
Marge de RBE	9,3 %	20,6 %
Résultat net	55	410
Capitalisation boursière (31 déc.)	527	9 270



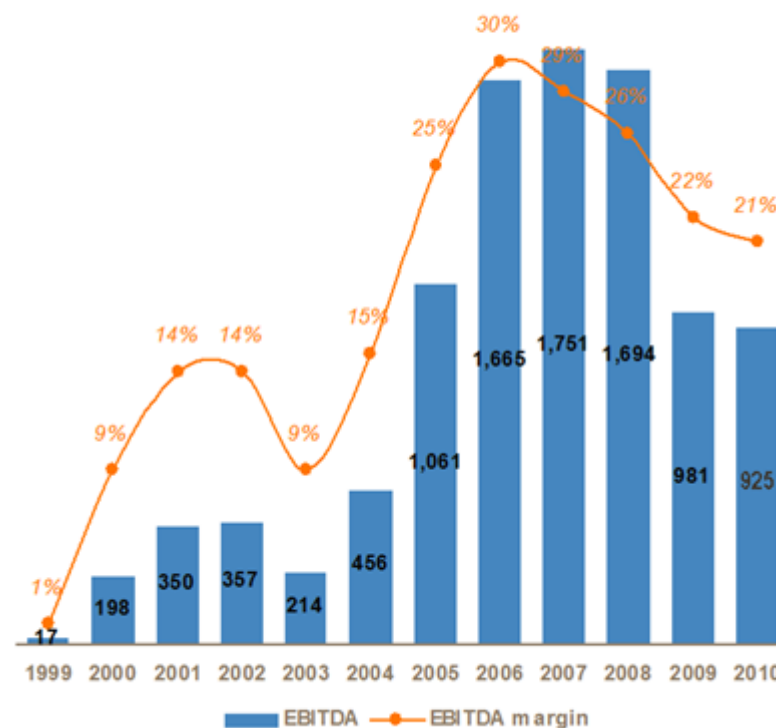
Un profil financier robuste

Performance opérationnelle historique

Évolution du chiffre d'affaires (M€)



Évolution du RBE (M€)



† Diminution de la marge d'EBITDA liée à l'effet dilutif des acquisitions

Résilience de la top line et des marges à travers les cycles : en 2009, Vallourec a été capable de maintenir une marge de RBE de 22 % malgré une baisse des ventes de 31 %

C. Résultats du 1^{er} semestre 2011



Résultat brut d'exploitation S1

En millions d'euros

	S1 2011	S1 2010	Variation
Production expédiée (en milliers de tonnes)	1 062	828	+28,2 %
Chiffre d'affaires	2 437,9	1 999,2	+ 21,9 %
Coûts industriels des produits vendus ⁽¹⁾	-1 676,8	-1 334,0	+25,7 %
En % du CA	68,8 %	66,7 %	
Frais administratifs, commerciaux et de recherche ⁽¹⁾	-288,5	-235,4	+22,6 % ⁽²⁾
En % du CA	11,8 %	11,8 %	
Autres produits et charges (net)	-14,9	-17,0	
RBE	457,7	412,8	+10,9 %
En % du CA	18,8 %	20,6 %	

(1) Avant amortissement(2) incluant périmètre / VSB

Résultat net S1

En millions d'euros

	S1 2011	S1 2010	% change
RBE	457,7	412,8	+10,9 %
Amortissements industriels	-100,9	-83,9	
Autres (autres amortissements, dépréciation d'actifs et restructuration)	-25,4	-21,8	
Résultat d'exploitation	331,4	307,1	+7,9 %
Résultat financier	-24,4	-9,5	
Impôt sur les bénéfices	-89,4	-100,7	
Sociétés mises en équivalence	1,4	6,1	
Résultat net total	219,0	203,0	+7,9 %
Intérêts minoritaires	-25,0	-16,3	
Résultat net part du Groupe	194,0	186,7	+3,9 %

Bilan S1

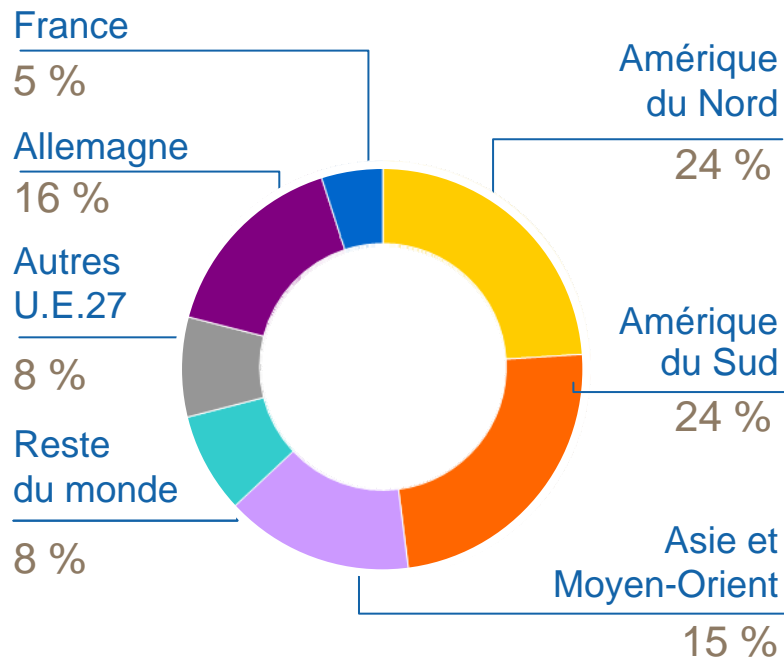
En millions d'euros

	30/06/11	31/12/10		30/06/11	31/12/10
Actif immobilisé	4 782,0	4 616,9	Capitaux propres	4 492,6	4 556,4
			Intérêts minoritaires	252,0	267,2
Stocks et encours	1 367,5	1 190,3	Fonds propres	4 744,6	4 823,6
Créances clients	923,5	863,6	Provisions et autres passifs non courants	464,2	466,6
Instruments financiers	96,2	35,7	Dettes financières	1 445,5	1 034,4
Autres actifs courants	182,3	188,3	Instruments financiers	22,2	29,7
Trésorerie	566,2	653,8	Dettes fournisseurs	633,6	647,4
			Autres passifs courants	607,6	546,9
TOTAL ACTIF	7 917,7	7 548,6	TOTAL PASSIF	7 917,7	7 548,6
Endettement net	879,3	380,6			
Endettement net/ capitaux propres	18,5 %	7,9 %			

Forte croissance du chiffre d'affaires aux États-Unis, en Asie et au Moyen-Orient

S1 2010

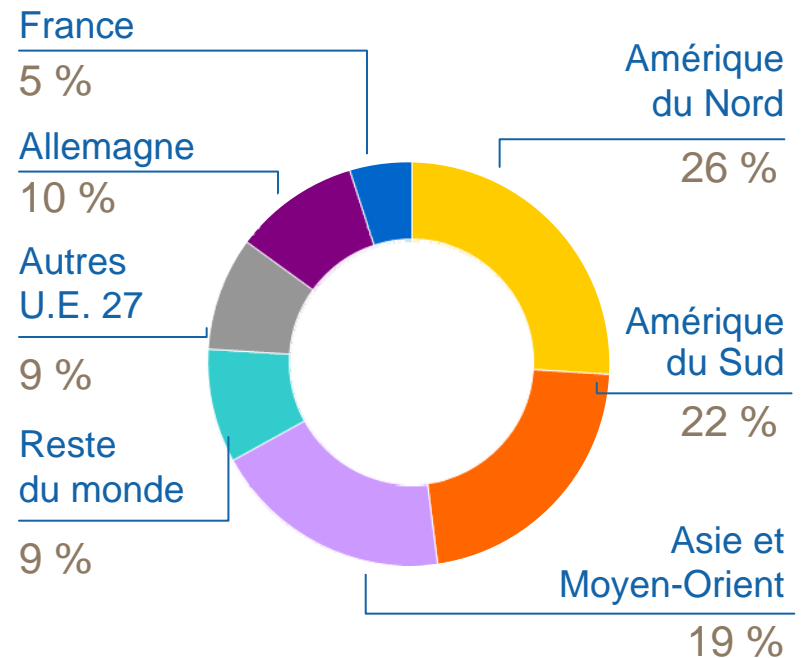
Chiffre d'affaires = 1 999 M€



Hors U.E. : 71 % du CA

S1 2011

Chiffre d'affaires = 2 438 M€



Hors U.E. : 76 % du CA

Hors U.E. = total monde – U.E. 27 pays




Leader mondial des Solutions Tubulaires Premium

Contact relations investisseurs – Groupe Vallourec

Tel : +33 1 49 09 39 76 / email : investor.relations@vallourec.fr

www.vallourec.com

A large offshore oil platform is illuminated at night, with a prominent flare stack emitting a bright orange glow. The platform's complex structure of steel beams and pipes is lit up, and a long walkway extends from the main structure towards another smaller platform in the distance. The sky is dark with some clouds, and the sea is visible in the foreground.

Résultats du 2^e trimestre et du 1^{er} semestre 2011



Présentation investisseurs

28 juillet 2011